

赢创发布 2018 年第三季度主要财务数据： 持续取得出色业绩

- 销售额上涨 7%，达到 38 亿欧元
- 调整后 EBITDA 上涨 8%，达到 6.92 亿欧元
- 2018 全年预期确认

2018 年 11 月 6 日

王哲
企业传播部
电话：+86 21 6119-3237
传真：+86 21 6119-1116
zhe.wang@evonik.com

德国埃森。2018 年第三季度，赢创调整后息税折旧及摊销前利润（EBITDA）增至 6.92 亿欧元（去年同期：6.4 亿欧元）。两大增长业务板块——营养与消费化学品以及资源效率，均取得了可观的收入增长，为实现盈利增长做出贡献。调整后 EBITDA 利润率升至 18.2%，而去年同期该数据为 18%。

第三季度，主要由于更高的售价，销售额增至 38 亿欧元（去年同期：36 亿欧元）。调整后净收入增长 35%，达到 3.7 亿欧元，相当于调整后每股收益 0.79 欧元。

“我们持续贯彻执行既定战略。”董事长库乐满表示。“我们将继续积极地构建产品组合，将创新技术推向市场并推动文化变革。”

确认全年预期

赢创确认上半年调整后的全年预期。预计调整后 EBITDA 将在 26 亿至 26.5 亿欧元之间，销售额亦将略有上升（去年同期：144 亿欧元）。与此同时，赢创确认 2018 年自由现金流将显著高于去年同期（5.11 亿欧元）。

第四季度，主要终端市场的需求将持续强劲，特别是对营养与消费化学品及资源效率两大增长业务板块而言。

业务板块业绩表现

资源效率业务板块：第三季度销售额增长 5%，至 14 亿欧元。调整后 EBITDA 较去年同期增长 9%，至 3.38 亿欧元。调整后的 EBITDA 利润率从 22.9% 升至 23.7%。对用于轻量化设计和水性、环保涂料的高性能聚合物的旺盛需求推动了该季度的销售。

营养与消费化学品业务板块：销售额增长 5%，达到 12 亿欧元。调整后 EBITDA 上涨 13%，至 2.12 亿欧元。调整后 EBITDA 利润率显著增至 18.2%

赢创工业集团
Rellinghauser Strasse 1-11
德国 埃森 45128
电话 +49 201 177-01
传真 +49 201 177-3475
www.evonik.com

监事会主席
Bernd Tönjes
名誉主席
Dr. Werner Müller

董事会成员
主席：Christian Kullmann
副主席：Dr. Harald Schwager
Thomas Wessel
Ute Wolf

注册地点：埃森
注册法院：埃森地方法院
商业登记：B 19474

（去年同期：16.9%）。对于动物营养的氨基酸业务，市场需求持续旺盛。个人护理和医药健康业务继续强势发展。

功能材料业务板块：第三季度销售额达到 10 亿欧元，同比增长 13%。售价上涨主要是因为原材料成本增加。莱茵河的低水位致使运输量减少，对原材料和货物的流动产生了负面影响。甲基丙烯酸酯业务的市场需求持续良好，特别是针对涂料和汽车行业。该业务板块调整后 EBITDA 为 1.72 亿欧元，与上年同期持平。调整后 EBITDA 利润率从 18.8% 降至 16.6%。

关于赢创

赢创是一家来自德国的创新型工业集团，我们的核心业务——特种化工在全球处于领先地位。提升业务盈利、保持企业价值的持续增长是赢创的核心战略。赢创的发展得益于其创新实力和一体化技术平台。赢创的业务遍及全球 100 多个国家，员工数量超过 36,000 名。2017 财年，赢创创造了约 144 亿欧元的销售额，营业利润（调整后税息折旧及摊销前利润）达 23.6 亿欧元。

赢创的国际业务分为六个大区，其中北亚区总部位于中国上海。2017 年，赢创在北亚区的销售额达 21.58 亿欧元。赢创视中国为推动全球经济发展的主要驱动力之一，并为实现业务在中国的持续增长而不断努力。目前，我们在中国约有 3,000 名员工和 10 个生产基地。

免责声明

截至目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团及其集团公司不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。