

赢创优化行政管理和销售结构，以降低管理成本，加快决策速度

- 目标是至 2021 年，全球行政管理和销售费用每年减少 2 亿欧元
- 首批措施有望在 2018 年为公司增加 5 千万欧元的收益

德国埃森。作为公司战略决策的一部分，赢创工业集团将优化在行政管理和销售方面的全球流程与成本结构。其目标是至 2021 年实现每年节省成本 2 亿欧元。

“我们立志成为全球最好的特种化学品公司。”赢创工业集团董事长 **Christian Kullmann** 表示。“这要求我们将成本管控与愿景契合起来。”成本节约措施将在管理控股公司、4 大板块和各区域实施。这将帮助赢创提升其息税折旧摊销前利润率（EBITDA margin）——从当前的 18% 提升至 20%。**Kullmann** 还指出：“我们将更严格地控制成本，减少官僚主义，并加快决策速度。”

针对 2018 财年，赢创已确定了总额达 5 千万的降本措施，这将对公司总体成本的降低做出永久性贡献。

“考虑到我们的自由现金流情况，我们在 2018 年将重点推行能够被迅速实施的，并且不会造成重大的一次性成本支出的措施。”赢创首席财务官 **Ute Wolf** 女士解释说。

未来几个月，赢创将与所有利益相关方合作，进一步落实有关措施。

关于赢创

赢创是一家来自德国的创新型工业集团，我们的核心业务——特种化工在全球处于领先地位。提升业务盈利、保持企业价值的持续增长是赢创的核心战略。我们将业务与全球大趋势相结合，即健康、营养、资源效率、全球化。赢创的发展得益于其创新实力和一体化技术平台。赢创的业务遍及全球 100 多个国家，员工数量超过 36,000 名。2016 财年，赢创创造了约 127 亿欧元的销售额，营业利润（调整后息税折旧及摊销前利润）达 21.65 亿欧元。

赢创的国际业务分为六个大区。赢创北亚区包括中国、台湾、日本和韩国，区域总部位于上海。2016 年，赢创在北亚区的销售额达 19.47 亿欧元。赢创视中国为推动全球经济发展的主要驱动力之一，并为实现业务在中国的持续增长而不断努力。目前，我们在中国约有 3,000 名员工和 10 个生产基地。

2017 年 11 月 3 日

施嘉

企业传播部

电话：+86 21 6119-1000

传真：+86 21 6119-1116

scarlett.shi@evonik.com

赢创工业集团

Rellinghauser Strasse 1-11

德国 埃森 45128

电话 +49 201 177-01

传真 +49 201 177-3475

www.evonik.com

监事会主席

Dr. Werner Müller

董事会成员

董事会主席：Christian Kullmann

Dr. Harald Schwager

Thomas Wessel

Ute Wolf

注册地点：埃森

注册法院：埃森地方法院

商业登记：B 19474

免责声明

截至目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团及其集团公司不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。