

### 赢创发布 2017 年第三季度主要财务数据： 业绩取得良好进展

- 调整后 EBITDA 上涨 11%，至 6.39 亿欧元
- 预计全年收益将达到年初预期的高位
- 收购邱博公司二氧化硅业务的整合工作正在进行中

埃森——2017 年第三季度，赢创工业集团的调整后税息折旧及摊销前利润（EBITDA）增长至 6.39 亿欧元，与 2016 年第三季度同期相比上涨 11%。其中主要归功于资源效率和功能材料业务板块实现了较好的收入水平。另一项积极因素是特种添加剂业务所带来的贡献，集团在今年年初从美国空气产品公司收购了该业务。此外，9 月初收购的邱博公司二氧化硅业务，也首次对业绩有所贡献。

“对邱博公司二氧化硅业务的收购目前已经完成，我们也首次收获了两大收购所带来的丰硕成果。”赢创工业集团董事长 Christian Kullmann 表示。“两大收购业务的整合工作目前进展迅速，并且已经为我们带来了近 1000 万欧元的初期协同收益。”

第三季度，赢创的销售额增长至 35.6 亿欧元，调整后净收入增长至 2.75 亿欧元，调整后每股收益提高至 0.59 欧元。调整后 EBITDA 利润率达 18%，与今年前六个月相比提高了近 1 个百分点。第三季度的自由现金流达到了 4.85 亿欧元，较去年同期水平高出 70%。由此，赢创自今年年初至今，创造了极为可观的自由现金流。

### 预期目标确认

赢创确认，2017 年的销售额和经营利润将实现双增长。得益于第三季度的强劲表现，调整后 EBITDA 将有望达到 22 亿至 24 亿欧元间的较高位。（2016 年：21.65 亿欧元）。

### 业务板块业绩表现

**营养与消费化学品业务板块：**销售额增长 3%，达 11 亿欧元。主要得益于合并空气产品公司相关业务以及销量的攀升。饲料添加剂的市场条件有所改善。第三季度的产品售价虽已维持稳定，但仍远低于去年同期的水平。受此影响，该业务板块调整后 EBITDA 下滑至 1.84 亿欧元。

**资源效率业务板块：**销售额上涨 22%，达 13.6 亿欧元。旺盛的市场需求提升了销量，包括用于轮胎行业的二氧化硅以及用于汽车、建筑和交通行

2017 年 11 月 3 日

#### 施嘉

企业传播部

电话：+86 21 6119-1000

传真：+86 21 6119-1116

scarlett.shi@evonik.com

#### 赢创工业集团

Rellinghauser Strasse 1-11

德国 埃森 45128

电话 +49 201 177-01

传真 +49 201 177-3475

www.evonik.com

#### 监事会主席

Dr. Werner Müller

#### 董事会成员

董事会主席：Christian Kullmann

Dr. Harald Schwager

Thomas Wessel

Ute Wolf

注册地点：埃森

注册法院：埃森地方法院

商业登记：B 19474

业的油品添加剂等。合并空气产品公司和邱博公司的相关业务贡献了 14 个百分点的销售增长。该业务板块调整后 EBITDA 增长至 3.12 亿欧元。

**功能材料业务板块:** 销售额上涨 15%，达 9.19 亿欧元。旺盛的市场需求，尤其是来自涂料和汽车行业的需求，加上供应持续紧张，导致了更高的销售价格。该业务板块调整后 EBITDA 增长至 1.74 亿欧元。

### 关于赢创

赢创是一家来自德国的创新型工业集团，我们的核心业务——特种化工在全球处于领先地位。提升业务盈利、保持企业价值的持续增长是赢创的核心战略。我们将业务与全球大趋势相结合，即健康、营养、资源效率、全球化。赢创的发展得益于其创新实力和一体化技术平台。赢创的业务遍及全球 100 多个国家，员工数量超过 36,000 名。2016 财年，赢创创造了约 127 亿欧元的销售额，营业利润（调整后税息折旧及摊销前利润）达 21.65 亿欧元。

赢创的国际业务分为六个大区。赢创北亚区包括中国、台湾、日本和韩国，区域总部位于上海。2016 年，赢创在北亚区的销售额达 19.47 亿欧元。赢创视中国为推动全球经济发展的主要驱动力之一，并为实现业务在中国的持续增长而不断努力。目前，我们在中国约有 3,000 名员工和 10 个生产基地。

### 免责声明

截至目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团及其集团公司不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。