

**赢创工业集团发布 2013 年财报
我们取得战略性成功——
尽管市场环境艰难，赢创仍保持稳健业绩**

- 董事长英凯师博士表示：“我们实现了公司的战略目标：赢创已经成为一家特种化工的上市企业。面对艰难的市场环境，我们仍保持了稳健的业绩。”
- 2013 年经营业绩：
 - 集团销售总额达 129 亿欧元，自有业务的销售势头良好
 - 调整后 EBITDA 达 20 亿欧元，主要受价格因素影响，较去年极高水平有所下跌
 - 调整后 EBITDA 利润率达 15.6%，具有吸引力
- 研发投入高达 3.94 亿欧元，研发费用占比为 3.1%
- 2014 年展望：预计销售额小幅上升；调整后 EBITDA 在 18 亿到 21 亿欧元之间

埃森——赢创工业集团近期公布了 2013 年业绩报告。“赢创在法兰克福股票交易所成功上市，并于去年夏天剥离了房地产领域的相关业务，公司已成功转型为一家专注特种化学品业务的企业。2013 年，公司实现其增长策略，顺利完成了首批投资项目，”赢创工业集团董事长英凯师博士说道。

2013 年，整体经济形势比预期更为严峻。虽然销售额有所提升，但售价下跌影响了赢创的经营业绩。“尽管市场环境艰难，我们的业绩仍然表现稳健，”英凯师表示。“我们将进一步提升公司的运营及行政效率，并系统地改善成本管理。这将提升公司的竞争力，并支持我们的盈利性增长，”他强调。

赢创预期，2014 年的销售额将较去年小幅增长（2013 年：129 亿欧元），预计调整后 EBITDA 将在 18 亿到 21 亿欧元之间（2013 年：20 亿欧元）。

集团自有业务的销售势头良好，经营业绩稳健

2013 年，亚太和北美地区的经济增长放缓，这两个重要市场的终端行业客户受到波及，进而影响了公司的业绩表现。欧洲经济持续疲软亦对公司业绩造成影响。充满挑战的市场环境对某些重点产品的售价造成压力，令

2014 年 3 月 13 日

施嘉

企业传播部
电话：+86 21 6119-1200
传真：+86 21 6119-1065
scarlett.shi@evonik.com

何圆圆

企业传播部
电话：+86 21 6119-1296
传真：+86 21 6119-1065
cathy.ho@evonik.com

赢创工业集团

Rellinghauser Strasse 1-11
德国 埃森 45128
电话 +49 201 177-01
传真 +49 201 177-3475
www.evonik.com

监事会主席

Dr. Werner Müller
董事会成员
董事会主席：Dr. Klaus Engel
Thomas Wessel
Patrik Wohlhauser
Ute Wolf

注册地点：埃森
注册法院：埃森地方法院
商业登记：B 19474
增值稅号：DE 811160003

其售价明显下滑。但另一方面，全球需求持续高企，推动销量显著上涨，在2013年下半年尤为突出。

2013年，集团自有业务的销售额稳定，较去年微跌1%。这主要是因为售价下跌了5个百分点，而销量上升了4个百分点。加上其它因素包括2012年剥离两项小型业务（令销售额下跌2个百分点）及汇率影响（令销售额下跌1个百分点），总体销售额下跌4%至128.74亿欧元（2012年：133.65亿欧元）。

经营业绩较去年的极高水平有所回落，主要是由于某些重点产品的售价下跌。总体而言，调整后EBITDA下跌19%至20.07亿欧元（2012年：24.67亿欧元），而调整后EBIT下跌25%至14.24亿欧元（2012年：18.87亿欧元）。调整后EBITDA率为15.6%，公司的盈利水平仍相当具有吸引力（2012年：18.5%）。

提升研发活动

鉴于研发在战略上的重要性，自2009年起，赢创在研发方面的投入以平均每年9%的速度增长。2013年的研发投入从去年的3.82亿欧元增长至3.94亿欧元，研发费用占比3.1%。卓越的创新力将在未来数年持续支持赢创的增长战略。公司目前拥有约500个研发项目。最新的研发成果包括新型氨基酸源，用作水产饲料添加剂、窗户绝缘材料，以及生物基原材料，可替代石油基的氨基十二烷酸生产聚酰胺12，该产品可应用于汽车行业。

专注提升效率，启动“卓越行政”项目

2012年初实行的On Track 2.0 效率提升计划已取得显著的进展，该计划旨在进一步提升生产效率。此计划启动仅24个月，公司已实现每年节省资金超过2.8亿欧元，计划的目标是到2016年底每年节省资金5亿欧元。

继成功上市和专注特种化学品业务之后，赢创于2013年9月启动了“卓越行政”项目，以进一步增强其竞争优势，并优化行政流程质量。至2016年底，该项目每年最多可带来2.5亿欧元的成本节约。2013年下半年，公司完成了第一轮行政架构重组。

2014年展望

赢创预期，主要受工业化国家推动，全球经济增长将在2014年有所回

暖。然而，央行会否收紧货币政策仍存在很大的不确定性，这可能会阻碍新兴市场的发展。

销售额和利润

假设经济环境有所好转，赢创预计销售额将在 2014 年小幅上升（2013 年：129 亿欧元）。2014 年能够维持去年下半年的良好发展势头，首批投资项目顺利完成可支持销售额的进一步增长。

总体而言，赢创预计调整后 EBITDA 将在 18 亿到 21 亿欧元之间（2013 年：20 亿欧元）。当比较 2014 年的利润变动时，请留意 2013 年初的产品售价导致了高盈利水平。

大中华区业务稳定增长

目前，赢创正执行总额超过 60 亿欧元的增长计划，其中很大一部分将投入包括中国在内的新兴市场。去年十月，公司位于上海的有机特种表面活性剂工厂建成投产，目前新厂运行顺利。今年，赢创位于上海的异佛尔酮和异佛尔酮二胺工厂将年内开工。同时，公司位于中国吉林的新建过氧化氢工厂进展顺利，计划于 2014 年上半年投产。赢创将创新型的 HPPO 工艺引入中国，将有助于推动中国工业的可持续发展。随着这些投资项目的落成投产，公司正逐步扩大新兴市场的业务，并进一步巩固在中国市场的领导地位。

在大中华区，赢创的总销售额较 2012 年小幅增长。

公司信息

赢创是一家来自德国的创新型工业集团，我们的核心业务——特种化工在全球处于领先地位。提升业务盈利、保持企业价值的持续增长是赢创的核心战略。我们将业务与全球大趋势相结合，即健康、营养、资源效率、全球化。赢创的发展得益于其创新实力和一体化技术平台。赢创的业务遍及全球 100 多个国家。2013 财年，赢创的 33,500 多名员工创造了约 129 亿欧元的销售额，营业利润（税息折旧及摊销前利润）达 20 亿欧元。

赢创工业集团自上世纪七十年代末期开始在大中华区（包括中国大陆、香港和台湾）生产特种化工产品，并早在此之前就在这一地区有了广泛的业务活动。赢创视大中华区为推动全球经济发展的驱动力之一，并为实现业务在大中华区持续增长而不断努力。赢创大中华区现约有 3,200 名员工，2013 年总销售额超过 10 亿欧元。

免责声明

截至目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团及其集团公司不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。