

赢创加速拓展台湾市场

- 未来三年的投资预计超过 5 千万欧元
- 计划在 2011 年，设立面向电子与照明行业的高级项目屋
- 与友达光电建立战略合作伙伴关系

赢创近日宣布将进一步扩展在台湾的业务，未来三年在该地区的新投资将超过 5 千万欧元。赢创将台湾作为亚洲业务的一个重要地区，不仅要把握在中国大陆的业务机会，还要兼顾整个亚太地区的发展机会。赢创德固赛责任有限公司董事长吴皓泽在 11 月底访问台湾时表示：“这些投资将契合该地区的实际战略发展，并注重推动绿色能源和减少碳足迹。另一方面，台湾在关键技术领域的全球领先地位已被认可，因此我们在此的进一步投资也将会从中受益。”

德国以外的第一个项目屋

除对生产设施的投资外，赢创还计划于 2011 年在台湾建立一个面向电子与照明业的高级项目屋。这是赢创的第九个项目屋，也是第一个在德国以外成立的项目屋。这一举措体现了赢创致力于贴近客户的理念，尤其是一些推动市场快速发展的企业的研发与技术中心，从而建立更加紧密的联系与合作。

与友达光电公司的战略合作

在吴皓泽访台期间，赢创与友达光电股份有限公司达成进一步合作，针对在快速发展的太阳能、照明及其它绿色能源市场领域的研发、产品规划和生产签署了非排他性合作协议，以及在聚甲基丙烯酸甲酯(PMMA)回收等领域的附加合作协议。此外，赢创合资企业辅德高分子股份有限公司也计划将 PMMA 产能翻一倍，达到约 85,000 吨。

赢创自 70 年代末在台湾开展业务，并与国际硅业化学股份有限公司达成了沉淀法白炭黑的专利生产协议。目前，赢创在台湾拥有四家公司和三家生产基地。

2009 财年，赢创在台湾拥有约 200 名员工，销售额达 1.3 亿欧元。

赢创大中华区总裁俞大海博士表示：“对台湾的新投资巩固了赢创在亚洲，尤其是在大中华区的长期发展，并通过提升本地化创新，从而促进赢创实现更高的增长目标。”

公司信息

赢创工业集团是一家创新型的工业集团，主要专注于特种化学品业务领域，并是全球领先的特种化工企业。我们的优势在于变创创新、术业专攻、自我更新和值得信赖。赢创工业集团业务遍布全球的 100 多个国家。在 2009 财年，该集团 39,000 多名员工创造了 131 亿欧元的销售额。EBITDA(息税折旧摊销前利润)约为 20 亿欧元。

2010 年 11 月 30 日

何圆圆

企业传播部

电话: +86 21 6119-1000

传真: +86 21 6119-1605

cathy.ho@evonik.com

刘硕

企业传播部

电话: +86 21 6119-1000

传真: +86 21 6119-1605

shona.liu@evonik.com

赢创工业集团自 20 世纪 90 年代初期开始在中国生产特种化工产品，并于更早就已经与中国建立了广泛的贸易关系。今天，赢创在中国已经拥有了近 20 家公司，16 个生产基地。赢创视中国为推动全球经济发展的主力之一，并计划在中期将大中华区的销售额提高至 20 亿欧元。

免责声明

截至目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。