

## AEROSIL® - 问世亚洲市场四十年畅销不衰

2009年2月19日

1968年11月，在日本四日市，赢创工业集团旗下日本 AEROSIL 有限公司（Nippon Aerosil Co., Ltd., NAC）的工厂首次生产出 AEROSIL® 200，翻开了一个成功故事的第一页。NAC 公司则因此而发展成了三菱综合材料株式会社与赢创工业集团最成功的合资企业。

**李芳菲**  
企业传讯部  
电话：+86-21-6119-1001  
传真：+86-21-6119-1049  
grace.li@evonik.com

赢创在四日市的工厂位于东京西部大约 400 公里处，起步初期主要负责供应日本本地市场的需求。随着生产基地的逐渐发展，该厂现在已成为整个亚洲地区的供应商。现在，NAC 公司不仅拥有日本、乃至亚洲最大、历史最悠久的热原硅酸生产基地。同时也是赢创在全球第二大的 AEROSIL®生产基地。除了生产，这里也是热原硅酸研发和应用的技术中心。

**孙姝**  
企业传讯部  
电话：+86-10-6587-5343  
传真：+86-10-8527-5987  
sue.sun@evonik.com

目前在 NAC 公司大约有 180 名员工从事着 AEROSIL®的生产，产品种类达到 50 多种，主要用于硅、胶黏剂、颜料与油漆、塑料以及调色剂等。“多年来在生产中所积累的经验，使我们能满足客户对产品质量和新品开发越来越高的要求，”NAC 公司总裁 Michael Doludda 先生说到，“这是我们的优势所在，也是公司得以快速增长的源泉。”

赢创之所以拥有竞争的优势，是由于我们关注客户利益，并不断调整产品以适应市场需求的变化，这也反映在我们的口号“创新求变、自我更新”中。尽管有为数众多的竞争者带着廉价的产品不断涌入亚洲市场，赢创作为热原硅酸的发明者，数十年以来始终在市场中居于领先地位，并一直保持着产品的优质水平。以赢创所拥有的长达 65 年的热原硅酸生产实力而言，这一切并不是意料之外的事情。

今天，AEROSIL®这个品牌所覆盖的产品种类众多，此外它还包含着许多客户可以从中获益的服务内容，例如研发专家小组对产品及其应用的持续开发。与此同时，赢创为了能够为客户提供更为贴心优质的服务，在全球 95 个国家和地区设立了 100 多个销售处，我们的专业人员遍布全球，能够随时随地为 AEROSIL®的用户提供技术咨询，以及应用和操作技术上的解决办法。精心设计的产品包装预先考虑到了物流运输中可能会遭遇的问题，卓越的物流则为供货时间提供了保证。而 AEROSIL®部门长期稳定的产品供应与遍布全球的生产基地网络，为全球各地的客户提供了稳定的产品供给，并为他们的生产规划提供了极大的便利性。

赢创与使用 AEROSIL® 产品的客户、行业和市场始终保持着密切的联系，这也使得我们可以在现有的产品应用的基础上，持续不断地开发出具有创新性的新产品和新应用，为“创新求变、自我更新”的口号不断注入新的生命力。

### **公司信息**

赢创工业集团是一家创新型的工业集团，主要致力于发展三个高效益和发展前景良好的产业领域：化工、能源和房地产。赢创工业集团既是全球领先的特种化工企业，也专长于利用煤炭及可再生能源发电，同时还是德国最大的私人住宅房地产公司。我们的优势在于变革创新、术业专攻、自我更新和值得信赖。

赢创工业集团业务遍布全球的100多个国家。在2007财年，该集团43,000多名员工创造了144亿欧元的销售额。

赢创工业集团自 20 世纪 90 年代初期开始在中国生产特种化工产品，并于更早就已经与中国建立了广泛的贸易关系。今天，赢创在中国已经拥有了多达 20 家公司，生产基地遍及中国十几个城市。在 2007 年财政年度，赢创集团大中华地区 4,200 名员工创造了 7.54 亿欧元的销售额。赢创视中国为推动全球经济发展的主力之一，并计划在 2009 年将大中华区的销售额提高至 10 亿欧元。

### **免责声明**

*截至到目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。*