

贏創同意向 Rhône Capital 公司出售炭黑業務

- 進一步邁向更清晰的戰略定位，贏創同意將其炭黑業務出售給 Rhône Capital 公司，為這一業務開拓新的發展前景
- 贏創工業集團董事長英凱師表示，炭黑業務找到了合適的所有者，此次業務剝離將取得成功

贏創工業集團 4 月 16 日與 Rhône Capital 有限責任公司簽訂了關於出售其炭黑業務的協議。2010 年，贏創炭黑業務銷售額約達 12 億歐元。這次交易總額超過 9 億歐元，其中包含買家需承擔的一些特定義務。贏創將繼續專注於其核心化工業務。該項交易須首先通過贏創公司監事會的正式批准以及主管當局的反壟斷審查，並有望於 2011 年夏季完成。

“我們相信，將炭黑業務售於 Rhône Capital 公司，將使炭黑業務的發展前景變得更加光明。我們為炭黑業務找到了合適的所有者。這將有利於贏創並有益於炭黑業務及其員工的發展前景。同時，這也標誌著，贏創正向全球領先的特種化工企業這一清晰的戰略定位大步邁進，”贏創工業集團董事會主席英凱師博士說道。

Rhône Capital 公司說道：“能獲得贏創的炭黑經營權，我們感到非常自豪。我們期待在炭黑業務既有的全球聞名的技術平台、具有價值的客戶關係以及高素質的員工團隊的基礎上，在全球範圍內繼續拓展炭黑業務。”

“我們將確保與 Rhône Capital 公司之間業務的順利交接，”贏創無機材料業務部負責人 Thomas Hermann 先生說道。贏創工業集團的炭黑業務包括分佈在 11 個國家的 16 處生產設施。贏創炭黑產品在全球市場上排名第三位。炭黑主要應用於橡膠和輪胎行業，以及應用於塗料、塑料、印刷油墨和打印墨粉等領域的色素炭黑及其製備物。

Rhône Capital 公司將整體收購贏創炭黑業務，包括贏創炭黑業務領域內的 1,650 名員工，其中 500 名員工的工作地點位於德國。

贏創董事會對公司的戰略發展方向進行慎重分析之後，於 2010 年 9 月決定剝離整個炭黑業務，並於 2010 年 11 月開始籌備剝離事宜。

關於 Rhône Capital 及其子公司信息

Rhône 公司成立於 1996 年，目前主要在紐約、倫敦和巴黎從事經營活動。Rhône 公司主要從事涉及泛歐或跨大西洋地區的私人資產商業投資，其投資理念是發展其投資領域內的重要戰略合作夥伴。

2011 年 4 月 21 日

何圓圓

企業傳播部

電話: +86 21 6119-1000

傳真: +86 21 6119-1065

cathy.ho@evonik.com

劉碩

企業傳播部

電話: +86 21 6119-1000

傳真: +86 21 6119-1065

shona.liu@evonik.com

關於贏創

贏創工業集團是一家來自德國的創新型工業集團，特種化工是其核心業務。同時，我們也涉足能源和房地產等業務領域。我們的優勢在於變革創新、術業專攻、自我更新和值得信賴。贏創工業集團業務遍佈全球的 100 多個國家。2010 財年，該集團 34,000 多名員工創造了 133 億歐元的銷售額。EBITDA(息稅折舊攤銷前利潤)約為 24 億歐元。

贏創工業集團自 20 世紀 90 年代初期開始在中國生產特種化工產品，並於更早前就與中國建立了廣泛的貿易關係。目前，贏創在中國已經擁有了近 18 家公司，15 個生產基地。贏創視中國為推動全球經濟發展的驅動力，並計畫在 2015 年將大中華區的銷售額提高至 20 億歐元。

免責聲明

截至目前，在本新聞稿中提及或任何關係到未來的前瞻性聲明中所做出的預測或期望，可能會包含某些已知或未知的風險及不確定因素。隨著公司經營環境的改變，實際發展結果可能會與預期不盡相同。贏創工業集團不會為此新聞稿中所作的任何預測、期望或聲明承擔更新的義務。