

贏創與萊茵—魯爾市政設施聯盟簽署協議 擬出售旗下電力企業 Evonik Steag GmbH 公司 51%股份

2010 年 12 月 23 日

- 贏創工業集團董事長英凱師：“這是根據集團重新定位，專注於特種化學品業務領域的重要一步。”
- 萊茵—魯爾市政設施聯盟發言人 Hermann Janning 表示：“我們致力於將 Steag 發展成為德國最大的市級發電平台。”

贏創工業集團擬出售旗下 Evonik Steag GmbH 公司 51%的股份，此舉是贏創戰略重心調整的一部分，今後集團業務將更加專注於特種化學品領域。Evonik Steag GmbH 公司主要從事集團能源領域的業務活動。贏創與萊茵—魯爾市政設施聯盟（由七家市政設施企業組成）已簽署股份購買協議。根據交易協議，Evonik Steag GmbH 的價值為 37.7 億歐元，其 51%股份的出售價格為 6.49 億歐元。此外，贏創還簽署了另一份協議，在 5 年保留期後向萊茵—魯爾市政設施聯盟出售 Evonik Steag GmbH 剩餘 49%的股份，價格為 5.94 億歐元。兩份協議都有待通過魯爾基金會表決，以及贏創工業集團監事會的批准，預計於 2011 年 1 月完成決策。

贏創工業集團董事長英凱師表示：“股份購買協議的簽署是贏創根據集團的重新定位，專注於特種化學品業務領域的重要的一步。能和這樣擁有業務實力、豐富經驗的合作夥伴共同發展能源業務，我們感到非常欣慰。”此次交易收益將用於拓展集團的化工業務，提升集團財務狀況。贏創的化工業務目前的 EBITDA（息稅折舊攤銷前利潤）約佔集團總額的 80%。

萊茵—魯爾市政設施聯盟正在籌備生態領域業務拓展計劃，以及 Steag 發電廠的業務重組計劃。萊茵—魯爾市政設施聯盟的負責人、Stadtwerke Duisburg AG 董事長 Hermann Janning 博士表示：“我們致力於將 Steag 發展成為德國傳統能源和可再生能源領域最大的市級發電平台。我們計劃投資興建環保型燃氣和蒸汽工廠，這將為保持和進一步擴展 Steag 在德國的核心業務奠定堅實的基礎。”

公司信息

贏創工業集團是一家創新型的工業集團，主要專注於特種化學品業務領域，並是全球領先的特種化工企業。此外，贏創也是煤炭及可再生能源發電領域的專家，同時還是德國最大的私人住宅房地產公司。我們的優勢在於變革創新、術業專攻、自我更新和值得信賴。贏創工業集團業務遍布全球的 100 多個國家。在 2009 財年，該集團 39,000 多名員工創造了 131 億歐元的銷售額。EBITDA(息稅折舊攤銷前利潤)約為 20 億歐元。

贏創工業集團自 20 世紀 90 年代初期開始在中國生產特種化工產品，並於更早就已經與中國建立了廣泛的貿易關係。今天，贏創在中國已經擁有了近 20 家公司，16 個生產基地。

何圓圓

企業傳播部

電話: +86 21 6119-1000

傳真: +86 21 6119-1065

cathy.ho@evonik.com

劉碩

企業傳播部

電話: +86 21 6119-1000

傳真: +86 21 6119-1065

shona.liu@evonik.com

赢創視中國為推動全球經濟發展的主力之一，併計劃在中期將大中華區的銷售額提高至 20 億歐元。

免責聲明

截至目前，在本新聞稿中提及或任何關係到未來的前瞻性聲明中所做出的預測或期望，可能會包含某些已知或未知的風險及不確定因素。隨著公司經營環境的改變，實際發展結果可能會與預期不盡相同。赢創工業集團不會為此新聞稿中所作的任何預測、期望或聲明承擔更新的義務。