

## 贏創加速拓展台灣市場

- 未來三年的投資預計超過 5 千萬歐元
- 計劃在 2011 年，設立面向電子與照明行業的高級項目屋
- 與友達光電建立戰略合作夥伴關係

贏創近日宣布將進一步擴展在台灣的業務，未來三年在該地區的新投資將超過 5 千萬歐元。贏創將台灣作為亞洲業務的一個重要地區，不僅要把握在中國大陸的業務機會，還要兼顧整個亞太地區的發展機會。贏創德固賽責任有限公司董事長吳皓澤在 11 月底訪問台灣時表示：“這些投資將契合該地區的實際戰略發展，並注重推動綠色能源和減少碳足跡。另一方面，台灣在關鍵技術領域的全球領先地位已被認可，因此我們在此的進一步投資也將會從中受益。”

### 德國以外的第一個項目屋

除對生產設施的投資外，贏創還計劃於 2011 年在台灣建立一個面向電子與照明業的高級項目屋。這是贏創的第九個項目屋，也是第一個在德國以外成立的項目屋。這一舉措體現了贏創致力於貼近客戶的理念，尤其是一些推動市場快速發展的企業的研發與技術中心，從而建立更加緊密的聯繫與合作。

### 與友達光電公司的戰略合作

在吳皓澤訪台期間，贏創與友達光電股份有限公司達成進一步合作，針對在快速發展的太陽能、照明及其它綠色能源市場領域的研發、產品規劃和生產簽署了非排他性合作協議，以及在聚甲基丙稀酸甲酯(PMMA)回收等領域的附加合作協議。此外，贏創合資企業輔德高分子股份有限公司也計劃將 PMMA 產能翻一倍，達到約 85,000 噸。

贏創自 70 年代末在台灣開展業務，並與國際矽業化學股份有限公司達成了沉澱法白炭黑的專利生產協議。目前，贏創在台灣擁有四家公司和三家生產基地。

2009 財年，贏創在台灣擁有約 200 名員工，銷售額達 1.3 億歐元。

贏創大中華區總裁俞大海博士表示：“對台灣的新投資鞏固了贏創在亞洲，尤其是在大中華區的長期發展，並通過提升本地化創新，從而促進贏創實現更高的增長目標。”

### 公司信息

贏創工業集團是一家創新型的工業集團，主要致力於發展三個高效益和發展前景良好的產業領域：化工、能源和房地產。贏創工業集團既是全球領先的特種化工企業，也專長於利用煤炭及可再生能源發電，同時還是德國最大的私人住宅房地產公司。我們的優勢在於變革創新、術業專攻、自我更新和值得信賴。贏創工業集團業務遍布全球的 100 多個國家。

2010 年 11 月 30 日

#### 何圓圓

企業傳播部

電話: +86 21 6119-1000

傳真: +86 21 6119-1065

cathy.ho@evonik.com

#### 劉碩

企業傳播部

電話: +86 21 6119-1000

傳真: +86 21 6119-1065

shona.liu@evonik.com

在 2009 財年，該集團 39,000 多名員工創造了 131 億歐元的銷售額。EBITDA (息稅折舊攤銷前利潤) 約為 20 億歐元。

贏創工業集團自 20 世紀 90 年代初期開始在中國生產特種化工產品，並於更早就已經與中國建立了廣泛的貿易關係。今天，贏創在中國已經擁有了近 20 家公司，16 個生產基地。贏創視中國為推動全球經濟發展的主力之一，並計劃在中期將大中華區的銷售額提高至 20 億歐元。

### **免責聲明**

截至目前，在本新聞稿中提及或任何關係到未來的前瞻性聲明中所做出的預測或期望，可能會包含某些已知或未知的風險及不確定因素。隨著公司經營環境的改變，實際發展結果可能會與預期不盡相同。贏創工業集團不會為此新聞稿中所作的任何預測、期望或聲明承擔更新的義務。