

赢创在德新建系统整合项目屋

- 为客户的工艺流程提供量身定制的解决方案，贯穿附加值创造过程的每一步
- 整合性的技术方案为产品创新铺就道路

作为全球特种化工行业的领先者，赢创工业集团正在将自身的优势与个人消费需求更紧密地联系在一起。秉持这一战略方向，赢创近日在德国哈瑙-沃尔夫冈成立了系统整合项目屋。赢创工业集团董事会成员中负责化工业务的沃豪瑟先生（Mr. Patrick Wohlhauser）说道：“我们的客户不断致力于优化其自身的工艺流程，所以赢创希望通过我们的解决方案，为客户提升每个工艺环节中的附加价值，从而帮助他们更好、更快且更有效地实现目标。”

赢创成立系统整合项目屋的初衷与其他项目屋不尽相同。“无论对于任何一个客户，我们都不能仅仅凭借所交付的创新产品，就指望它立刻大获成功，在特种化工领域尤其不能如此。要在竞争中占得先机，我们必须知道这项创新产品能够在多大程度上被融合到客户的工艺流程及生产线当中。伴随着不同工艺环节中各种问题需求的出现，就逐渐产生了对整合型解决方案的需求。”新项目屋的负责人欧伯奇博士（Dr. Michael Olbrich）解释道。“我们试图通过这种整合式的方案帮助客户改进生产工艺，在整个流程中创造更多的附加值，从而为新产品的‘入市’提供支持。”

系统整合项目屋目前约有 15 名工作人员，他们从今年年初至今已经完成了十二个项目课题。这些来自于赢创不同业务部门的专家们，通过他们的紧密合作，为更好的将科学研究的成果工业化和市场化铺平了道路。项目屋的研究课题多种多样，包括根据客户的需求研制即买即用型的添加剂；塑料在汽车玻璃中的应用；太阳能产品的相关成分以及纳米纤维在过滤功能上的应用等。

“我们希望找出能够完美融合到客户生产流程中的解决方案，从而以为客户提供更多的竞争优势，创造真正的附加价值，”欧伯奇博士说道。除了寻求技术上的提升与突破，赢创还试图通过这个项目屋的建立创造发展出一种新的市场营销理念。

沃豪瑟先生相信，在今天，更高更有效的产品性能、市场机遇以及附加的利润价值并以往任何时候都更为重要：“在当前全球经济面临重大挑战的背景下，最终的结果将会证明我们的策略是正确的。”

与赢创的其他项目屋一样，系统整合项目屋的运营时间也是三年。在这期间，来自赢创各业务部门的专家们将在一些跨业务跨部门的课题上携手合作。该项目屋也由赢创的战略研发部即 Creavis 技术与创新部门负责管理。

公司信息

赢创工业集团是一家创新型的工业集团，主要致力于发展三个高效益和发展前景良好的产业领域：化工、能源和房地产。赢创工业集团既是全球领先的特种化工企业，也专长于利用煤炭及可再生能源发电，同时还是德国最大的私人住宅房地产公司。我们的优势在于变革创新、术业专攻、自我更新和值得信赖。赢创工业集团业务遍布全球的100多个国家。在2008财年，该集团41,000多名员工创造了159亿欧元的销售额。未计利息、税项、折旧及摊

2009年6月2日

李芳菲
企业传播部

电话：+86-21-6119-1001
传真：+86-21-6119-1049
grace.li@evonik.com

孙焱
企业传播部

电话：+86-10-6587-5343
传真：+86-10-8527-5987
sue.sun@evonik.com

销前的利润达到22亿欧元。

赢创工业集团自 20 世纪 90 年代初期开始在中国生产特种化工产品，并于更早就已经与中国建立了广泛的贸易关系。今天，赢创在中国已经拥有了近 20 家公司，生产基地遍及中国十几个城市。在 2008 年财政年度，赢创集团大中华地区 4,000 名员工创造了 8.21 亿欧元的销售额。赢创视中国为推动全球经济发展的主力之一，并计划在中期将大中华区的销售额提高至 20 亿欧元。

免责声明

截至到目前，在本新闻稿中提及或任何关系到未来的前瞻性声明中所做出的预测或期望，可能会包含某些已知或未知的风险及不确定因素。随着公司经营环境的改变，实际发展结果可能会与预期不尽相同。赢创工业集团不会为此新闻稿中所作的任何预测、期望或声明承担更新的义务。