

贏創成功收購邱博公司的二氧化矽業務

- 交易將於 2017 年 9 月 1 日完成
- 收購使贏創的產品組合更趨向高利潤特種化學品
- 二氧化矽業務範圍進一步擴大，代表了贏創加大對“智能材料”領域的投入

埃森。贏創工業集團將按計劃於今年下半年，斥資 6.3 億美元收購美國邱博公司 (J.M.Huber) 的二氧化矽業務。待相關當局批准之後，交易將於 2017 年 9 月 1 日完成。自此開始，新業務將對贏創的銷售額和盈利做出貢獻。

集團董事會主席 Christian Kullmann 表示：“隨著收購的順利完成，我們將不斷提升在二氧化矽業務的全球領先地位，以此增強公司在‘智能材料’領域的增長實力。”

新收購的業務將被整合至資源效率業務板塊。過去幾個月為整合而進行的全面規劃將立即被付諸實施。

此次收購是對贏創產品組合的完美補充。邱博公司的二氧化矽業務主要面向消費品行業的應用，如牙科領域。截至目前，贏創的二氧化矽業務主要集中在工業應用方面，如輪胎和塗料行業。

2016 財年，邱博公司的二氧化矽業務實現了近 3 億美元的銷售額，調整後稅息折舊及攤銷前利潤 (EBITDA) 達 6 千萬美元。

關於贏創

贏創是一家來自德國的創新型工業集團，我們的核心業務——特種化工在全球處於領先地位。提升業務盈利、保持企業價值的持續增長是贏創的核心戰略。我們將業務與全球大趨勢相結合，即健康、營養、資源效率、全球化。贏創的發展得益於其創新實力和一體化技術平臺。贏創的業務遍及全球 100 多個國家，員工數量超過 35,000 名。2016 財年，贏創創造了約 127 億歐元的銷售額，營業利潤（調整後稅息折舊及攤銷前利潤）達 21.65 億歐元。

贏創工業集團自上世紀七十年代末期開始在大中華區（包括中國大陸、香港和臺灣）生產特種化工產品，並早在此之前就在這一地區有了廣泛的業務活動。贏創視大中華區為推動全球經濟發展的驅動力之一，並為實現業務在大中華區持續增長而不斷努力。贏創大中華區現約有 3,200 名員工，2016 年總銷售額約 13 億歐元。

2017 年 8 月 28 日

施嘉

企業傳播部

電話：+86 21 6119-1000

傳真：+86 21 6119-1116

scarlett.shi@evonik.com

贏創工業集團

Rellinghauser Strasse 1-11

德國 埃森 45128

電話 +49 201 177-01

傳真 +49 201 177-3475

www.evonik.com

監事會主席

Dr. Werner Müller

董事會成員

董事會主席：Dr. Klaus Engel

Dr. Ralph Sven Kaufmann

Christian Kullmann

Thomas Wessel

Ute Wolf

註冊地點：埃森

註冊法院：埃森地方法院

商業登記：B 19474

免責聲明

截至目前，在本新聞稿中提及或任何關係到未來的前瞻性聲明中所做出的預測或期望，可能會包含某些已知或未知的風險及不確定因素。隨著公司經營環境的改變，實際發展結果可能會與預期不盡相同。贏創工業集團及其集團公司不會為此新聞稿中所作的任何預測、期望或聲明承擔更新的義務。